

Zmiany własnościowe istotnie wzmacniają Grupę One-2-One

11.01.2010

Strukturę akcjonariatu giełdowej spółki One-2-One wzmocnili nowi inwestorzy związani z branżą mobilną, a także marketingową. Spółka spodziewa się wsparcia przy tworzeniu i realizacji strategii rozwoju Spółki zwłaszcza ze strony Piotra Majchrzaka, który jest autorem znaczących sukcesów spółek działających od wielu lat w segmencie usług mobilnych. Drugim z inwestorów jest poznańska spółka Media Service Group.

Zgodnie z przeprowadzonymi ostatnio transakcjami właściciele zmieniło w sumie 12% akcji spółki. Jedną ze stron transakcji był Fundusz MCI PrivateVentures, zarządzany przez MCI Management S.A. Jest to realizacja deklarowanej w 2009 roku strategii wyjścia z One-2-One jako jednej ze swoich najstarszych inwestycji portfelowych. MCI sprzedał podczas transakcji akcje stanowiące 7,5% kapitału spółki w cenie 4,15 zł za walor.

Sektor usług mobilnych w Polsce, w tym mobilnych usług dodanych rozwija się dynamicznie. Pozycja rynkowa One-2-One oraz portfel posiadanych produktów stwarza dla Spółki duże możliwości wzrostu. Cieszymy się, że udało nam się pozyskać na rzecz spółki O2O poważnego Inwestora - Piotra Majchrzaka. Nasza sprzedaż akcji jest zgodna z komunikowaną wcześniej strategią zakładająca wyjścia z O2O w ciągu najbliższych dwunastu miesięcy. Jest to jedna z najstarszych inwestycji w portfelu MCI. Pozyskanie do akcjonariatu Inwestora posiadającego doświadczenie i kompetencje zdobyte w branży usług mobilnych pozwoli Zarządowi Spółki na bardziej skuteczną realizację strategii budującej wartość dla jej akcjonariuszy. - mówi Sylwester Janik, Venture Partner w MCI Management SA, nadzorujący One-2-One w portfelu funduszu.

Piotr Majchrzak, który nabył 7,5% akcji spółki One-2-One od wielu lat związany jest z branżą usług mobilnych. Do grudnia 2009 roku sprawował obowiązki prezesa zarządu MNI S.A., giełdowej spółki z tego sektora. Kierując nią doprowadził do znaczącego wzrostu jej przychodów i rentowności. Kapitalizacja MNI wzrosła do ponad 400 mln zł w

okresie, w którym zarządzał nią Piotr Majchrzak.

One-2-One to obiecująca grupa działająca na rozwojowym rynku. Spółka posiada stabilną sytuację finansową i dobre perspektywy rozwoju. Wierzę, że w najbliższych latach będzie umacniała swoją pozycję. Zamierzam swoim doświadczeniem wspierać Zarząd w rozwoju strategii Grupy – komentuje Piotr Majchrzak. Moje zaangażowanie w One-2-One jest długoterminową inwestycją. Nie wykluczam dalszego zwiększania pakietu akcji, wierząc w szybki rozwój tego rynku, a szczególnie spółek Grupy One-2-One.

Spółka spodziewa się, że Piotr Majchrzak, jako nowy akcjonariusz, wzmocni pozycję przedsiębiorstwa i będzie wspierał dalsze kierunki rozwoju strategii całej Grupy One-2-One – Przewidujemy jego bliską współpracę z Zarządem – dodaje Tomasz Długiewicz, Prezes Zarządu One-2-One.

Drugim z nowych inwestorów jest poznańska spółka Media Service Group, której niewielką część swego pakietu sprzedał Tomasz Długiewicz Prezes zarządu One-2-One. Udziałowcy MSG posiadają duże doświadczenie w branży usług marketingowych, a zaangażowanie w One-2-One traktują jako inwestycję prywatną o charakterze długoterminowym. Media Service Group nabył pakiet stanowiący 4,5% kapitału zakładowego w cenie 4,30 zł za akcje.

Po transakcji T. Długiewicz posiada 14,14% akcji spółki i planuje dalej pozostać znaczącym udziałowcem Grupy.

Zdecydowałem się na tę transakcję z mocnym przekonaniem, że pozyskanie nowych akcjonariuszy pozwoli istotnie wzmocnić spółkę i daje perspektywy systematycznego wzrostu jej wartości – tłumaczy Długiewicz.

Jednocześnie Zarząd One-2-One rozpoczął proces podwyższenia kapitału Spółki o 6% jego obecnej wysokości. Wyemitowane akcje zostaną skierowane do nowych udziałowców w postaci Piotra Majchrzaka oraz spółki MSG.

MCI MANAGEMENT SA

MCI powstał w 1999 r. Jest wiodącą grupą Private Equity w Europie Centralnej, zarządzającą subfunduszami: MCI.TechVentures 1.0. (venture capital) i MCI.EuroVentures 1.0. (growth capital) oraz funduszami: Nordkapp Ventures (docelowo MCI.BioVentures) FIZ (venture capital & seed capital), Helix Ventures

Partners FIZ (seed capital & start-up) i MCI Gandalf Aktywnej Alokacji SFIO (absolut return hedge fund). Wartość aktywów pod zarządzaniem MCI wynosi blisko 350 mln zł. MCI specjalizuje się w inwestycjach w innowacyjne spółki działające w sektorach: TMT, usług finansowych, usług medycznych i lifescience/biotechnologia. Grupa MCI zrealizowała jak dotąd łącznie 36 projektów inwestycyjnych oraz dokonała 14 pełnych wyjść i przeprowadziła częściowe transakcje wyjścia z sześciu inwestycji. MCI Management SA jest notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie od lutego 2001 r. Jest członkiem Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych i Stowarzyszenia Emitentów Giełdowych.

PIOTR MAJCHRZAK

Ma 42 lata. Jest absolwentem Wydziału Ekonomicznego Wyższej Szkoły Ekonomicznej w Warszawie. Studiował również w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie (Wydział Handlu Zagranicznego) i Université de Bruxelles w Brukseli (Wydział Ekonomiczny).

Od początku kariery zawodowej związany był z branżą finansową i przez ponad 15 lat pełnił funkcje kierownicze i doradcze w wielu spółkach polskich i zagranicznych, gdzie zajmował się m.in. ich organizacją, restrukturyzacją i rozwojem działalności na polskim rynku. Jako Dyrektor Zarządzający Banku Societe Genenerale, Prezes Zarządu Societe Generale Securities oraz

Dyrektor Barclays Bank Plc. zajmował się rozwojem działalności banków w Polsce w dziedzinie bankowości inwestycyjnej. Pełnił również funkcje Prezesa Zarządu TDA - Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych S.A.

Wcześniej był Prezesem MNI SA, MNI Mobile, Dyrektorem Wydziału Ekonomicznego PLL LOT S.A., Dyrektorem odpowiedzialnym za restrukturyzację HORTEX S.A., Doradcą Prezesa Zarządu, Dyrektorem Departamentu Inwestycji Kapitałowych Banku Handlowego w Warszawie, gdzie zajmował się definiowaniem i realizacją strategii inwestycyjnej, oraz Kierownikiem Wydziału Inwestycji Kapitałowych INTERBANK S.A.