

Jak to zrobiliśmy – case Azimo

03.07.2023

„Odwróciliśmy los zagrożonej inwestycji” – piszą Tomasz Czechowicz i Michał Górecki w MIT Sloan Management Review Polska o Azimo.

W sektorze nowych technologii nawet bardzo obiecujące inwestycje pod wpływem działań konkurencji mogą szybko stracić swój potencjał. Z tego powodu inwestorzy muszą wykazać się elastycznością i szukać alternatywnych rozwiązań, począwszy od zmiany strategii poprzez modyfikację modelu biznesowego aż po sprzedaż firmy. Decyzja MCI Capital pokazuje, jak poprzez transakcje na rynku fuzji i przejęć fundusze skalują biznes i budują wartość spółek portfelowych.

[Więcej w załączonym pliku.](#)